



Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG

## Fachmann/-frau für Vorsorge und Versicherung

bei kooperierenden  
Volks- und Raiffeisenbanken  
in Süddeutschland

Alle Infos, alle Programme,  
alle Stellen unter  
[www.perspektiven.allianz.de](http://www.perspektiven.allianz.de)



[www.kundenbegeisterer-gesucht.de](http://www.kundenbegeisterer-gesucht.de)

**Allianz Karriere**

[www.facebook.com/allianzkarriere](http://www.facebook.com/allianzkarriere)

**Allianz** 

# 1 Karrieretipp:

Erleben Sie das Beste aus zwei Welten.



## Zusammenarbeit der Allianz mit Volks- und Raiffeisenbanken

Die Allianz Deutschland ist der größte Versicherer auf dem deutschen Markt.

Wir kümmern uns um 19 Millionen Kunden – Tag für Tag und in allen Lebensbereichen.

Unsere Kunden haben vielfältigen Beratungsbedarf: Altersvorsorge und die Absicherung existenzbedrohender Risiken.

Mit der Zusammenarbeit von Allianz und Volks- und Raiffeisenbanken stehen den Bankkunden Fachleute der Allianz in allen Vorsorge- und Versicherungsfragen zur Verfügung.

Entscheidend für einen langfristigen Erfolg ist das Vertrauen unserer gemeinsamen Kunden – ein Vertrauen, das vor allem durch die persönliche Beziehung und Beratungsqualität vor Ort entsteht.

### Ihr Profil:

- Fundierte, möglichst kaufmännische Berufsausbildung
- Offenes, freundliches und kommunikatives Wesen
- Hohes Engagement und Begeisterungsfähigkeit
- Spaß am Verkaufen
- Zielorientiertes Denken und Handeln
- Führerschein der Klasse B

# Das können Sie erwarten

## Mehr erleben

Als Fachmann für Vorsorge und Versicherung übernehmen Sie die Beratung zu Vorsorge- und Versicherungsthemen. Sie sind Ansprechpartner für Privat- und Firmenkunden sowie Bankberater. Von Ihrem festen Arbeitsplatz in der Bank aus betreuen Sie mehrere Filialen.

Die Anforderungen an Sie sind dabei so abwechslungsreich und vielseitig wie das Leben selbst, denn jeder Kunde und Bankberater wird von Ihnen individuell betreut und beraten.

## Mehr verantworten

Ihre Aufgaben als Fachmann für Vorsorge und Versicherung sind nicht nur facettenreich, sondern auch besonders anspruchsvoll. Im Fokus stehen die enge Zusammenarbeit mit den Bankberatern sowie der eigenständige Produktabschluss. Die Botschaft lautet: Volks- und Raiffeisenbanken stellen ihren Kunden gemeinsam mit der Allianz ein kompetentes Team zur Seite, das in allen Vorsorge- und Versicherungsfragen ganzheitlich berät.

## Ihre Entwicklungsmöglichkeiten

Wir bieten Ihnen die zahlreichen Entwicklungsmöglichkeiten eines Global Players sowie eine individuelle Ausbildung zum Spezialisten für das Sach- oder das qualifizierte Lebensversicherungsgeschäft. Dazu entwickelt Ihre Führungskraft, die Sie auch fachlich unterstützt, mit Ihnen einen auf Ihre Fähigkeiten abgestimmten Karriereplan.

## Mehr erreichen

Als Fachmann für Vorsorge und Versicherung dürfen Sie mit hervorragenden – und zugleich sicheren – Verdienstmöglichkeiten rechnen. Hinzu kommt, dass die Allianz Außendienst Akademie Sie mit ihrem vorbildlichen Angebot an Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten intensiv unterstützt. Sie haben darüber hinaus vielfältige Chancen, sich weiterzuentwickeln.



# Allianz – Versicherung, Vorsorge, Vermögensaufbau

In drei Schritten zur Allianz.

# 1

## Passen wir zusammen?

Informieren Sie sich über die Allianz als Unternehmen und Arbeitgeber. Unsere Geschäftsfelder, Einstiegsprogramme und Einsatzmöglichkeiten finden Sie unter

[www.kundenbegeisterer-gesucht.de](http://www.kundenbegeisterer-gesucht.de)  
[www.perspektiven.allianz.de](http://www.perspektiven.allianz.de)

# 2

## Offene Stelle suchen.

Wir suchen für unsere kooperierenden Volks- und Raiffeisenbanken Vertriebsmitarbeiter, auch Quereinsteiger. Ihren Weg zu uns finden Sie unter

[www.kundenbegeisterer-gesucht.de](http://www.kundenbegeisterer-gesucht.de)  
[www.perspektiven.allianz.de](http://www.perspektiven.allianz.de)

# 3

## Fragen klären.

Wenden Sie sich direkt an uns. Entweder während einer unserer zahlreichen Veranstaltungen, via Facebook oder über unsere Karrierewebsite

[www.kundenbegeisterer-gesucht.de](http://www.kundenbegeisterer-gesucht.de)  
[www.perspektiven.allianz.de](http://www.perspektiven.allianz.de)

Impressum

Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG  
Fachbereich Vertrieb Personalentwicklung

Referat Recruiting

[www.kundenbegeisterer-gesucht.de](http://www.kundenbegeisterer-gesucht.de)

[www.perspektiven.allianz.de](http://www.perspektiven.allianz.de)

[www.facebook.com/allianzkarriere](https://www.facebook.com/allianzkarriere)

Wir sprechen immer  
Interessierte und  
Bewerber beiderlei  
Geschlechts an.

